

Organizzazione Aziendale

Quarta Unità Didattica (2): La Gestione del Conflitto

Gestione del conflitto

- Cosa è il conflitto
- Quando nasce il conflitto e perchè
- Modelli di conflitto
- Tattiche per gestire il conflitto
- Il potere nelle organizzazioni.



Cosa è il conflitto

Il conflitto intergruppo è definito come il comportamento che si verifica tra gruppi di un'organizzazione quando i partecipanti si identificano con un gruppo e hanno la percezione che un altro gruppo possa bloccare il raggiungimento dei loro obiettivi.

Quando nasce il conflitto

Le *fonti* del conflitto intergruppo sono:

- Incompatibilità degli obiettivi
- Differenziazione
- Interdipendenza dei compiti
- Risorse limitate



Modello razionale e modello politico

Se il conflitto è basso, il **modello razionale** descrive l'organizzazione

Coerenti tra i partecipanti

Centralizzato

Ordinato, logico, razionale

Norme di efficienza

Estese, sistematiche, accurate





Tattiche per l'aumento della collaborazione

- 1. Creare strumenti di integrazione
- 2. Utilizzare il confronto e il negoziato Il confronto e la negoziazione hanno successo quando i manager utilizzano una strategia win-win, se le negoziazione consiste in una mera strategia win-lose il confronto sarà inefficace.
- 3. Programmare un supporto consulenziale intergruppo
- 4. Praticare la rotazione delle persone
- 5. Creare una missione condivisa e degli obiettivi sovraordinati



Il potere e le organizzazioni

Il **potere** è la capacità di una persona o di un'unità in un'organizzazione di influenzare altre persone per conseguire i risultati desiderati.

Hard power individuale è il potere generato in larga misura dalla posizione di autorità detenuta dall'individuo. Include: *potere legittimo, potere di ricompensa* e *potere coercitivo*.

Soft power individuale fa leva su caratteristiche personali e relazioni interpersonali. Include: *potere della competenza* e *potere dell'esempio*.

Il potere organizzativo è spesso il risultato di caratteristiche strutturali.



Fonti verticali di potere

Ci sono quattro fonti principali di potere verticale:

- > Posizione formale: certi diritti, responsabilità e prerogative competono alle posizioni superiori;
- > Risorse: l'alta direzione controlla le risorse e può determinare la loro distribuzione;
- > Controllo delle informazioni: le informazioni sono una risorsa primaria nella gestione aziendale;
- > Centralità nella rete: indica che si è collocati in un nodo centrale dell'organizzazione e si ha accesso a informazioni e persone cruciali per il successo dell'azienda.

Potere dell'empowerment: La responsabilizzazione è una tendenza molto diffusa nelle organizzazioni odierne. Responsabilizzare i dipendenti significa fornire tre elementi: informazioni e risorse, conoscenze e competenze e il potere di prendere decisioni.



Fonti orizzontali di potere

Per spiegare il potere relativo di un'unità organizzativa viene utilizzato il concetto di contingenze strategiche: le unità responsabili di gestire le questioni chiave riguardanti le risorse o le dipendenze dall'ambiente esterno tendono ad acquisire maggiore potere.

Le **fonti del potere** dell'unità considerata potente sono:

- 1. Dipendenza
- 2. Risorse finanziarie
- 3. Centralità
- 4. Non sostituibilità
- 5. Fronteggiare l'incertezza



I processi politici nelle organizzazioni

- L'esercizio dell'**attività politica** entro l'organizzazione implica l'acquistare, sviluppare e utilizzare potere e altre risorse per influenzare gli altri e ottenere il risultato desiderato quando c'è incertezza o disaccordo sulle scelte.
- Il comportamento politico può essere una forza sia positiva sia negativa.
- I tre ambiti dell'attività politica sono:
 - 1. il cambiamento delle strutture;
 - 2. la successione del management;
 - 3. l'assegnazione delle risorse.



Tattiche

Tattiche per aumentare il potere:

- 1. Entrare in aree ad alta incertezza
- 2. Creare indipendenze
- 3. Fornire risorse scarse
- 4. Soddisfare le contingenze



Tattiche

Tattiche politiche per l'utilizzo del potere:

- 1. Creare coalizioni ed espandere la rete
- 2. Assegnare persone fedeli a posizioni chiave
- 3. Usare la reciprocità
- 4. Aumentare la legittimità e la competenza
- 5. Rivolgere un appello diretto
- 6. Creare una finalità di livello superiore



Conclusioni

- 1. Il conflitto come elemento fisiologico delle organizzazioni
- 2. La patologia del conflitto
- L'evoluzione recente: il benessere organizzativo, la qualità dell'ambiente di lavoro, l'equità nelle organizzazioni

